

FP
dual

Activitats Comercials

CICLE FORMATIU DE GRAU MITJÀ

Família Comerç i màrqueting



salesians
BADALONA

DISTRIBUCIÓ DEL CICLE

- PRIMER CURS: De dl a dj de 9 a 14:30h – dv de 8 a 13:30h
- SEGON CURS:
 - ALUMNAT NO DUAL: De dl a dv de 8 a 13:30h
 - ALUMNAT DUAL: Formació combinada entre escola i empresa. Cal passar un procés de selecció al centre i a l'empresa. A l'escola, de 8 a 13:30h, en dies alternats.
- FORMACIÓ EN CENTRES DE TREBALL: Prioritàriament a segon curs. L'alumnat possible DUAL farà 100h al final del 1r curs.

APRENDRÀS A

És competència general d'aquest tècnic executar els plans d'actuació establerts per a la comercialització de productes i/o serveis que al mercat demana, en les millors condicions de qualitat, temps, lloc i preu, i també administrar i gestionar un petit establiment comercial.

MÒDULS (dividits en unitats formatives)

1. Dinamització del punt de venda
2. Gestió de compres
3. Gestió d'un petit comerç
4. Processos de venda
5. Serveis d'atenció comercial
6. Tècniques de magatzem
7. Venda tècnica
8. Anglès
9. Aplicacions informàtiques pel comerç
10. Comerç electrònic
11. Màrqueting en l'activitat comercial
12. Formació i orientació laboral.
13. Síntesi d'activitats comercials
14. Formació en centres de treball

SORTIDES PROFESSIONALS

Comerçant.
Treballador de reposició.
Depenent.
Encarregat de botiga.
Venedor Tècnic.
Representat comercial.
Cap de Caixa.
Treballador d'atenció al client.
Emmagatzemador.
Treballador d'agències de treball.

SORTIDES ACADÈMIQUES

En acabar un cicle de grau mitjà es pot accedir al món laboral a un treball de tècnic/a o es pot (si es compleixen els requisits establerts):

- Accedir a un cicle formatiu de grau superior un cop superada la prova d'accés o superat el curs específic per a l'accés als cicles formatius de grau superior (CAS).
- Cursar un altre cicle formatiu de grau mitjà.

CARÀCTER PROPI – EL NOSTRE ESTIL

- La nostra escola és salesiana, i per tant cristiana, vol oferir una formació integral a la persona. Potenciant:
- El creixement personal i professional de l'alumne/a.
- Amb una actitud positiva envers el treball i la superació personal.
- Moments de convivència i de trobada amb.
- Trobant i desenvolupant eines per participar activament en l'entorn laboral i social.
- Prenent consciència del propi individu i de la riquesa de treballar en equips.

METODOLOGIA

- Visites tècniques a empreses del sector.
- Simulació real de botiga, programa "Empresaula" i disseny de botigues virtuals.
- Utilització de documents i materials reals.
- Pràctiques simulades.
- Assistència a fires i a concursos.
- Tutoria grupal i individual.

RECURSOS I INSTAL·LACIONS

- Aules d'informàtica i Aules-taller.
- Un ordinador per alumne/a.
- Utilització de versions actualitzades de programes informàtics (Windows, Office, Empresaula, Prestashop, eines Google...).
- Sales polivalents
- Amplis patis amb pistes de bàsquet i futbol sala
- Camps de futbol, teatre i centre juvenil

EMPRESSES COL·LABORADORES



Salesians Badalona

c. Alfons XII, 111-08912-Badalona

Tel 93 387 72 54 • Fax 93 399 66 12

E-mail: secretaria.badalona@salesians.cat • Web: <http://badalona.salesians.cat>

Horari de Secretaria: Dilluns a divendres: de 11 a 13h i de 16 a 18h



EL TEU FUTUR ÉS EL NOSTRE COMPROMÍS

Centre concertat



Generalitat de Catalunya
**Departament
d'Educació**